



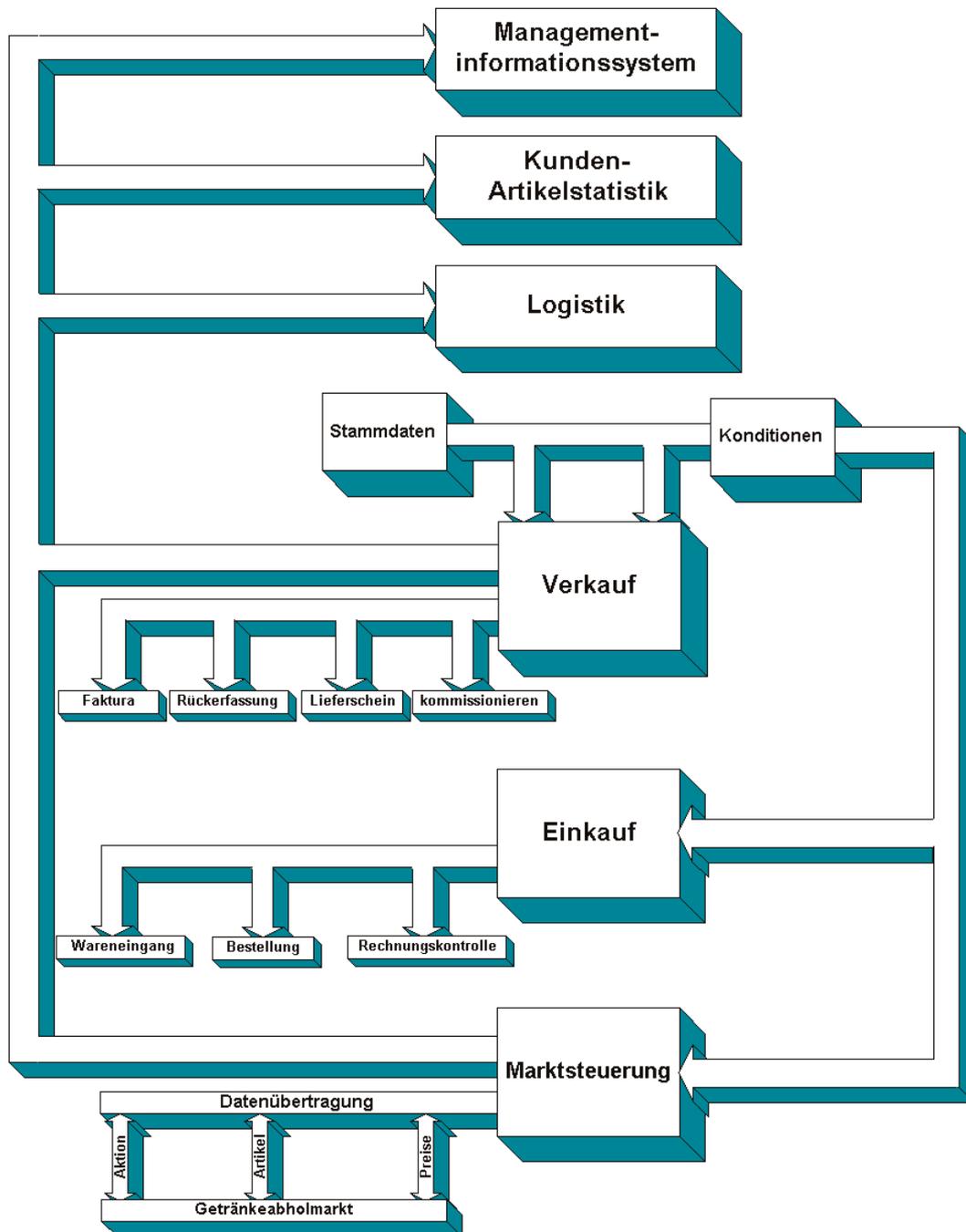
## Das vielseitige Warenwirtschaftssystem für den Getränkefachgroßhandel



Datenverarbeitungsgesellschaft mbH & Co. KG  
Carl-Benz-Str. 9  
50226 Frechen

Telefon: 02234-93332-0  
Telefax: 02234-93332-22  
E-Mail: [maier@gedv.de](mailto:maier@gedv.de)  
[www.gedv.de](http://www.gedv.de)

## Eine vollständig modulare Warenwirtschaft.



GeHandel wurde konzipiert als Branchenlösung für den Getränkefachgroßhandel. Durch seinen modularen Aufbau und der Einsatzmöglichkeit sowohl als Einplatzlösung, als auch in einer Mehrplatzumgebung, kann GeHandel auf die jeweilige Betriebsgröße, bzw. die betrieb-

lichen Erfordernisse angepaßt werden. EDV-Einsteiger, die GeHandel nicht gleich in vollem Umfang nutzen möchten, können später weitere Arbeitsplätze, bzw. weitere Softwaremodule anschließen.

## Informationen zur optimalen Steuerung Ihrer Geschäftsabläufe.

Die Daten- und Informationsverarbeitung hat im Getränkfachhandel eine zentrale Rolle. Denn nur mit ihr kann der Fachhandel rationell auf den vielfältigen Vertriebswegen agieren. Die Bereitstellung von integrierten EDV-Systemen zur Steuerung von Getränkeeinzelhandel und Fachgroßhandel ist die Hauptaufgabe der GeDV.

Mit der Software GeHandel bietet die GeDV ein integriertes Warenwirtschaftssystem, daß die Erfordernisse im Fachgroßhandel erfüllt. Die unterschiedliche Ausrichtung eines Unternehmens, sei es Gastronomie-, Strecken- oder Einzelhandelsorientiert wird ebenso unterstützt, wie die üblichen Anforderungen der Branche. Darüber hinaus werden kundenindividuelle Anforderungen zur Weiterentwicklung aufgenommen und umgesetzt.

GeHandel unterstützt Sie bei der Optimierung Ihrer Geschäftsabläufe. Hierzu können Sie in der Stammdatenverwaltung alle notwendigen Informationen speichern. Sie hinterlegen die Kunden-, Artikel- und Lieferantenstammsätze, damit alle Abrechnungsmodalitäten ausgeführt werden. Anruftage- und Zeiten, werden für einen effektiven Telefonverkauf, die Liefertouren für eine optimale Fahrzeugauslastung benötigt. Mit individuellen Textbausteinen für Kunden- oder Kundengruppen, wie Werbetexte oder Leergutblöcke, können Sie gezielt werben und Ihre Kunden informieren. Die freie Sortimentsgestaltung mit Preisen und Kundenzuordnung hilft Ihnen bei der Streckenabrechnung. Provisionssätze können Sie für Kunden, Fahrer, Beifahrer und Vertreter

anlegen, um Provisionsabrechnungen zu erstellen.

GeHandel verfügt über ein sehr flexibles Preisfindungssystem. Neben den Grundpreisen können für jeden Kunden und jeden Artikel **individuelle Sonderpreise** hinterlegt werden.

Weitere Differenzierungen sind möglich über **mengenabhängige Staffelrabatte**

- auftrags- oder artikelbezogen
- in Euro oder %
- pro Flasche, Gebinde oder Palette

**mengenabhängige Naturalrabatte**

- z.B. 10+1

**Abholvergütungen**

- in Euro oder %
- pro Flasche, Gebinde, Palette

**Kundenrückvergütungen**

- in Euro oder %
- auf Gebinde, HL oder Umsatz

**Aktionspreisgruppen** erlauben Ihnen, Verkaufsaktionen für einzelne Artikel, Artikelgruppen oder Produktgruppen langfristig zu planen.

## Die Auftragsbearbeitung mit telefonischem Vorverkauf.



Das Modul Verkauf umfaßt die gesamte Auftragsabwicklung von der Erstellung des Lieferscheins, über die Fakturierung bis hin zur Überleitung an die Finanzbuchhaltung.

Die Faktura ermöglicht **unterschiedliche Abrechnungszeiträume** wie:

- täglich
- wöchentlich
- monatlich usw.

und **unterschiedliche Abrechnungsarten** wie:

- Einzel- und Sammelrechnung
- Sofortrechnung mit versetzter Pfandgutschrift
- Barverkaufsrechnung
- Zielverkauf mit Lieferscheinrückfassung
- Streckenabrechnung
- Lastschriftenausdruck
- Diskettenclearing

Ein Rechnungsausgangsbuch kann täglich und monatlich ausgedruckt werden.

Die **Auftragserfassung** und der **telefonische Vorverkauf** (TVV) bieten Bildschirminformationen wie:

- Kundensortiment mit durchschnittlichen Bestellmengen
- Anzeige der letzten beiden Bestellungen
- Anzeige der aktuellen Aktionsartikel
- Anzeige des Streckensortiments
- Staffelpreise und Abholvergütungen
- Reservierte, gelieferte, und zur Verfügung stehende Leihartikel
- aktuellen Lager- und Dispositionsbestand
- Preis pro Artikel und Gesamtwert des Auftrages
- Offene Posten und Kreditlimit

Mit dem **telefonischen Vorverkauf** können Sie zügig einen neuen Auftrag erfassen. Das Kundensortiment und die durchschnittlichen Bestellmengen werden Ihnen auf dem Bildschirm angezeigt. Die Artikel aus dem Kundensortiment können durch einfaches Markieren als neue Bestellung übernommen werden.

Durch die integrierte **Leihartikel- / CO2-Flaschenverwaltung** haben Sie jederzeit einen aktuellen Überblick über bereits verliehene, bzw. noch zur Verfügung stehende Leihartikel.

Eine Terminübersicht zeigt an, wann und mit welcher Lieferschein-Nr. ein bestimmter Artikel ausgeliefert wurde.

Zusätzlich zur Artikelnummer wird bei CO2-Flaschen die Serien-Nr. verwaltet. Sie können daher leicht feststellen, welche CO2-Flasche seit wann bei welchem Kunden ist. Zur Mietberechnung werden Funktionen wie

- einmalige Leihgebühr
- kostenfreie Tage
- Miete pro Tag

unterstützt. Bei Verlust oder Beschädigung von Leihartikeln können die Artikel mit einem Verkaufspreis berechnet werden. (z.B. Gläser)

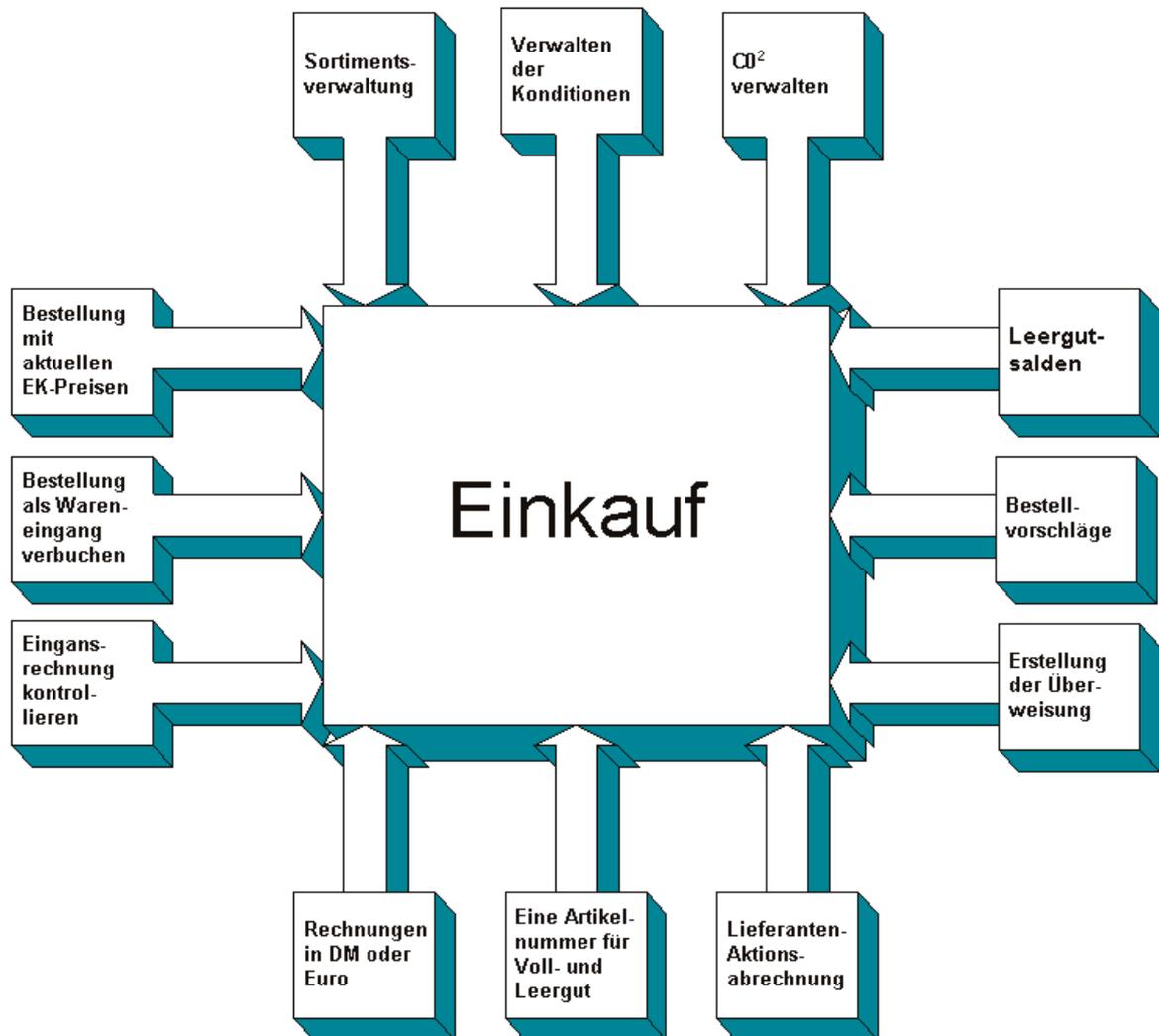
Die **Tourenkoordination** gewährleistet eine optimale Fahrzeugauslastung, daher haben Sie in GeHandel die Möglichkeit, ein flexibles Tourensystem aufzubauen. Jeder Kunde wird einer bestimmten Tour zugeordnet, wobei das Zuordnungskriterium der Liefertag, die Region, Kundengruppe usw. sein kann.

Wenn Sie bei der Tourenkoordination eine bestimmte Tour aufrufen, können alle der Tour zugehörigen Lieferscheine zu einem **Ladeschein** zusammengefaßt werden.

Nach Auslieferung können Lade- und Lieferscheine rückerfaßt werden, d.h. rückgeführtes Voll- und Leergut sowie Inkassobeträge werden erfaßt. Das System ermittelt eventuell aufgetretene Differenzen zwischen der tatsächlichen Auslieferung gemäß Ladeschein und den dazugehörigen Lieferscheinen.

Selbstverständlich werden alle Warenbewegungen im Lagerbestand erfaßt. Eine aktuelle Übersicht über die Lagerbestände kann jederzeit über Bildschirm oder Liste erfolgen. Zur Kontrolle der Kapitalbindung im Lager können die Lagerbestände zu EK- oder VK-Preisen bewertet ausgegeben werden.

## Der Einkauf mit Rechnungskontrolle überwacht ihre Spannen.



Dieses Modul regelt den gesamten Einkauf, von der Bestellung der Ware, über Kontrolle und Verbuchung des Wareneingangs, Kontrolle der Lieferantenrechnung, bis hin zur Bezahlung der Ware.

Wenn im Lager Mindestmengen unterschritten werden, erhalten Sie Bestellvorschläge, um das Lager aufzufüllen und somit stets lieferbereit zu sein. Anhand der Bestellvorschlagsliste können dann Bestellungen geschrieben werden.

Warenlieferungen werden anhand des Lieferantenlieferscheins und Ihres Bestellscheins verglichen. Die gelieferte Ware wird ins Lager gebucht.

Eingehende Lieferantenrechnungen werden mit dem Wareneingang und den gespeicherten Lieferantenkonditionen und Einkaufspreisen verglichen. Eventuelle Differenzen werden angezeigt. Korrekte Rechnungen werden zur Zahlung angewiesen, Unkorrekte bleiben im Zugriff, bis die Differenzen geklärt, bzw. beseitigt sind.

## Die integrierte Verwaltung von Getränkeabholmärkten.



Getränkegroßhändler, die auch eigene Getränkemärkte betreiben, können das Kassensystem EuroKasse zentral über GeHandel steuern.

Stammdaten, Preise, Aktionen usw. können in der Zentrale gepflegt werden und per Diskette oder DFÜ an die EuroKasse übergeben. Auswertungen wie Tages- und Monatsabschluß, Umsatzstatistiken usw. werden von der EuroKasse zu GeHandel übertragen.

Da für jede angeschlossene EuroKasse ein separates Lager geführt wird, sind alle Warenbewegungen wie Abverkäufe und Wareneingänge protokolliert. Sie haben die größtmögliche Kontrolle über Ihre Märkte.

## Informationen von den angeschlossenen EuroKassen.

Kassenkurzberichte können täglich und wöchentlich abgerufen werden.

Kassenumsatzstatistik über auswählbare Zeiträume. Aktionsverkäufe werden gesondert ausgewiesen.

### Kassenumsatz

Von Markt: 10, Getränke Richartz, 53859 Niederkassel, Oberstrasse 54

Von Datum: 01.04.11

Bis Markt: 102, Heimdienst-Lkw Köln-Nord, ,

Bis Datum: 09.04.11

**Markt-Id: 10, Getränke Richartz, 53859 Niederkassel, Oberstrasse 54**

Datum:	Anzahl Kunden	Umsatz pro Kunde	Umsatz:	Leergutsaldo:	Warenumsatz:
04.04.11	6	127,33	763,98	142,36	621,62
05.04.11	4	218,46	873,85	177,86	695,99
06.04.11	4	249,89	999,55	209,18	790,37
07.04.11	5	190,49	952,43	209,20	743,23
08.04.11	4	198,60	794,40	153,60	640,80
09.04.11	4	384,88	1.539,53	290,62	1.248,91
<b>Summe: 10</b>	<b>27</b>	<b>219,40</b>	<b>5.923,74</b>	<b>1.182,82</b>	<b>4.740,92</b>
<b>Gesamt:</b>	<b>27</b>	<b>219,40</b>	<b>5.923,74</b>	<b>1.182,82</b>	<b>4.740,92</b>

## Informationen als Basis für die Unternehmensführung.

Das Management Informationssystem bietet der Unternehmensführung wichtige Informationen über Preise, Umsätze, Deckungsbeiträge pro Kunde und Artikel, über auswählbare Zeiträume sowohl am Bildschirm als auch als Liste. Vergleiche mit Vorjahreswerten zeigen rechtzeitig die Entwicklung des Unternehmens auf und erlauben kurzfristige Entscheidungen auf einer breiten Informations-Basis.

Vorschau für Drucker: "PDFCreator"

-----  
K U N D E N - U M S A T Z S T A T I S T I K  
-----

Von Jahr: 2011 bis: 2011 und von Monat: 4 bis: 4 Datum: 18.04.11  
 Von Kundennummer : 10021 bis: 10021  
 Von Artikelnummer : 1 bis: 950012 A Seiten-Nr.: 1

Für Kunde: 10021 Gaststätte zum Anker

	Monat	Gebinde	Hektol.	Umsatz	Anteil an Gesamt %	
20001 Wickueler Pils	20/0,50l	4/2011	17.00	1.7000	160.70 18.041	
20002 Dortmunder Union	20/0,50l	4/2011	8.00	0.8000	76.76 8.617	
20003 Krombacher Pils	20/0,50l	4/2011	10.00	1.0000	73.81 8.286	
20004 Krombacher Pils	24/0,33l	4/2011	11.00	0.8712	80.68 9.057	
20005 Jever Pilsner	20/0,50l	4/2011	15.00	1.5000	151.91 17.054	
20006 Einsiedler Landbier	20/0,50l	4/2011	5.00	0.5000	51.28 5.757	
20007 Einsiedler Pilsner	20/0,50l	4/2011	4.00	0.4000	43.07 4.835	
20008 Radeberger Pilsner	20/0,50l	4/2011	7.00	0.7000	83.44 9.367	
20009 Radeberger Export Pils	20/0,50l	4/2011	7.00	0.7000	80.74 9.064	
Zwischensumme: 4/2011				84.00	8.1712	802.39
Gesamtsumme: 2011				84.00	8.1712	802.39

\*\*\*\*\*

## Die Buchhaltung.



Als Zusatzmodul kann die **GDI Finanzbuchhaltung** angeschlossen werden. Alle für die FiBu relevanten Daten werden automatisch von GeHandel an die FiBu übergeben und auf Debitoren- bzw. Kreditorensseite verbucht.

**Für Anwender, die keine Finanzbuchhaltung einsetzen möchten, ist in GeHandel eine OP-Verwaltung mit einem 3-stufigen Mahnwesen integriert.**

### Leistungsumfang:

- Dialogbuchhaltung,
- 13 Buchungsperioden,
- variabler Kontenrahmen
- Summen- und Saldenlisten
- Sachkonten
- Debitoren und Kreditoren
- Umsatzsteuervoranmeldung
- Journal
- monatliche Kontoauszüge
- Rechnungsjournale
- Abschlüsse mit Jahreskontoauszügen
- OP-Verwaltung
- Mahnwesen
- betriebswirtschaftliche Auswertungen
- Zahlungsverkehr
- DATEV-Schnittstelle

## Die GeHandel Funktionen im Überblick.

Das **Grundmodul** umfaßt alle Stammdaten, das Modul Verkauf und die statistischen Auswertungen.

Mit der **Tourenplanung** können Sie Ihre Liefertouren zusammenstellen und optimieren.

Wenn Sie keine Finanzbuchhaltung einsetzen hilft Ihnen die **OP-Verwaltung** mit dem dreistufigem Mahnwesen, oder das **Kassenbuch** für Ein- und Auszahlungen.

Möchten Sie Ihre Angestellten mit Provisionen motivieren, dann unterstützt sie die **Fahrer- und Beifahrerabrechnung oder die Vertreterabrechnung**.

Auch bei der Abrechnung von Festen unterstützt Sie GeHandel mit der integrierten **Leihartikelverwaltung** und der **Leihartikel-Terminverwaltung**.

Sollten Sie eine Strecke beliefern, so erhalten Sie mit der **Streckenabrechnung** eine Schnittstelle für den Datenaustausch.

Als zusätzliches Konditionssystem können Sie die **Kundenrückvergütung** und die **Kundenumsatzprovision einsetzen** oder mit **Naturalrabattgruppen** arbeiten.

Möchten Sie die Auftragserfassung über **EAN-Code** mit Scanner realisieren und die EAN über ein **MDE-Gerät** erfassen?

Die **Auftragsverfolgung** und **Auftragskontrolle** unterstützt Sie beim Controlling.

Mit der **Terminverwaltung Kunden und Lieferanten** vergessen Sie keine Termine mehr.

Sie haben Unterverleger, dann findet die **Verlegerbeteiligung** mit Abrechnung der **Verlegerprovisionen** Ihr Interesse.

Damit Preisänderungen nicht in Arbeit ausarten gibt es die **Automatische Preisänderung** für die Verkaufs- und Einkaufseite.

Auch die Verwaltung von **Sperrsortiment** und **Vertragssortiment** ist in GeHandel berücksichtigt.

Mit der **Darlehensverwaltung** haben Sie Ihre Objekte und eigenen bzw. fremden Darlehen fest im Griff.

Die Kontrolle und Prüfung der **Pfandrückgaben** kann sich in bare Münze umsetzen.

Sollten Sie eine **Fuhrlohnabrechnung** benötigen, so haben Sie mit GeHandel den richtigen Partner gefunden.

Der **Einkauf** unterstützt Sie bei der **Lagerverwaltung**, der **Rohstoffverwaltung** oder mit **automatischen Bestellvorschlägen**.

Die **Lieferantenaktionsaufstellung** für **Brauereiaktionen** liefert Ihnen die gewünschten Informationen für Ihre Lieferanten.

Wenn Sie Getränkemarkte verwalten wollen, gibt Ihnen die **Marktanbindung** der Eurokasse über Diskette oder **DFÜ** die notwendigen Instrumente für das Marktcontrolling. zur Hand.

Den Zahlungsverkehr mit Ihren Kunden und Lieferanten erledigen Sie entweder per **SEPA-Übergabe**, **Lastschriften** **Diskettenclearing (ELKO)** oder **Überweisungsträgerdruck**.

Wenn Sie mehr über die vielfältigen Möglichkeiten wissen möchten, die Ihnen GeHandel bietet, vereinbaren Sie einfach eine Vorführung mit uns.

**Tel: 02234 / 93332-0**



Datenverarbeitungsgesellschaft mbH & Co. KG  
Carl-Benz-Str. 9  
50226 Frechen

Telefon: 02234-93332-0  
Telefax: 02234-93332-22  
E-Mail: [maier@gedv.de](mailto:maier@gedv.de)  
[www.gedv.de](http://www.gedv.de)